marbb導入事例

marbb
micro bubble system

×

retrue
Little nymph

◆ re true様 概要

・コンセプト
本来の美を知ってもらい、今までにない美しさを
手に入れて欲しい。
一人一人のお客様を深く理解し、独自の理論と
メソッドで健康と美を高めていく

・スタッフ数　5名(内スタイリスト3名)

◆ marbbご利用状況

・marbb（シングル2台、ダブル1台)導入
・提供方法
　全員提供（値上げはなし）

marbb導入後の実績

・全てのお客様に認知してもらいたいという思いから、料金は変動させずに全員に提供

・薬剤施術面で、カラー前にmarbbで流すことで、塗布のしやすさが向上し結果として薬剤の使用量削減にも貢献

marbb導入事例 ◆ re true様

re true

オーナー　金子 久之様

『marbbがあって当たり前、ないと仕事にならないですね。』

MBJ五十嵐

本日はお時間頂きありがとうございます。
早速ですが、marbbを知ったきっかけを教えて頂けますか。

金子様

マイクロバブルがあるよって、ディーラーさんに言われて。
体験しないまま、使ってないけど買いますって言って買いました。

MBJ五十嵐

体験せずの導入だったんですね。その時、即決だった理由を教えてください。

金子様

資料を見て、「これはくる！」って思ったからかな。
その前から、マイクロバブルが植物に使われていて、水と空気でできてるっていう、そういうものがあるんだなって、マイクロバブルのことは認知してました。
それで水圧も上がるって話もあったし、これ面白そうだなって思って、じゃあ入れてみようって思って導入を決めました。

MBJ五十嵐

導入後、お使いになってみてどうでしたか？

金子様

髪の毛自体が今までの流す時と違った感じで、カラーの染まりが前よりも安定して良くなったなとか、トリートメントの乗りが良くなったとか、そういうのが一番分かりやすかったかもしれないですね。
あと、頭皮の汚れが落ちやすくなったのが目に見えて分かる。お客さんが頭皮を見た時に「青白い！」って。頭皮の良い状態がお客さんも分かるっていう感じで。

MBJ五十嵐

そうすると、お客さんの反応も結構良かった感じですか？

金子様

良かったです。マイクロバブルってこんなにボコボコするのとか、それが「気持ちいい」とか「エステされてるみたい」とかになってますね。あとは、髪の毛に関しては、「流した時の手触り感や質感が悪くないよね」とか。

MBJ五十嵐

追加料金はなく、全員に提供されているんですか？

金子様

そうですね。全てのお客さんにmarbbを認知してもらいたいので。
とりあえず新規の方には、マイクロバブルってご存知ですか？ってお伝えして、今からマイクロバブルやりますねって、今も全員の人にやってます。

うちは元々高単価なので、料金を取っていこうっていうよりも、付加価値を与えるっていう感じで、全てのメニューにマイクロバブルを入れますよ、ていう方針にしました。

MBJ五十嵐

施術面ではどうですか？

金子様

marbbで流すだけでも全然違いますね。
うちは基本的に全員ウェットでカラーを塗るんですが、marbbで流した方がビチャビチャにならないし、塗りやすいし、薬の量も少なくなるんで。
僕の場合、ほとんどは最初から最後までmarbbを使ってるんです。
普通のシャワー使わないんですよ。流しが全然楽なんで。

MBJ五十嵐

marbbを一言で言うとどんなものでしょうか？

金子様

marbbがないと仕事にならないですね。
marbbがないと美容が楽しくない。
marbbがあって当たり前っていう風になっているので、ないっていうのがもうありえないっていう感じです。

僕にとって、この仕事にとって、marbbがないと本当に困る。
仕事をする上でもmarbbがあると、例えば矯正の流しとかも本当に時間の短縮ができるので、仕事の効率が良くなる。
あとは結果が出やすい。トリートメントの仕上がりとかも全然変わるんで。
美容師をする上ではmarbbはなくてはならない存在。これに尽きると思う。
それが分からない人は買わないでください。（笑）